



Listino Servizi CRM

LinkMeEasy S.r.l.



Sommario

Lista di distribuzione	3
PREMESSE	4
Posizionamento ed interfaccia dei servizi	4
LISTINO SERVIZI PLUS	6
Servizi inclusi.....	6
Area gestione impresa.....	6
Gestione dipendenti	6
pannello di Advertising – COMUNICAZIONE per promuovere la propria attività.....	6
Inserimento della ricerca attività collegate nel network LinkMeEasy	7
App automatizzata senza controllo operatore per l'affiliazione in loco	7
Link di affiliazione e qr code per la condivisione social.....	7
Mini e-COMMERCE con pagamento in loco alla consegna (NON E-PAYMENT)	7
Tessera punti elettronica	8
Gestione code sportello e prenotazioni remote (booking)	8
Gestione Assistenza tecnica / comunicazioni dal cliente verso l'impresa	9
Pagina di promo e tracciamento interazioni utente sulla propria area.....	9
Messaggi push (nell'area relativa all'impresa) per comunicazioni dall'impresa al cliente.....	9
Ask and LinkMe	10
PREZZI.....	12
LISTINO SERVIZI ENTERPRISE	13
Servizi inclusi.....	13
SERVIZI PLUS POTENZIATI.....	13
Gestione dipendenti	13
Gestione della timbratura remota (geolocalizzata) dei dipendenti	14
Gestione Nota Spese	14
Gestione Biglietto da visita Dell'impresa.....	14
Tesserino dell'impresa e Tesserini temporanei.....	14
Autenticazione Single Sign On	14
Reportistica avanzata su uso E Adozione dell'App e dei contenuti	15
Sistema di notifica istantanea via App	15
Accesso all'area Big Data	15
PREZZI.....	15
LISTINO ADV - Comunicazione	17



Tabella prezzi ADV - Comunicazione	17
Promo pre lancio	18

PREMESSA

2
di
18



REVISIONI

PREMESSA

Autore	Data	Versione	Approvato
Corrado Patierno	23/05/2021	4	Paolo Mario Aghem

LISTA DI DISTRIBUZIONE

Autorizzazioni	Nome e Cognome
Auditors	
	Paolo Mario Aghem
	Claudio Cattabiani
	Corrado Patierno
Autorizzato per la distribuzione	
	[Agente o Venditore]

3
di
18



PREMESSE

Questo documento ha lo scopo di riepilogare i listini dei servizi erogati da LinkMeEasy:

- Plus.
- Enterprise.
- Advertising.

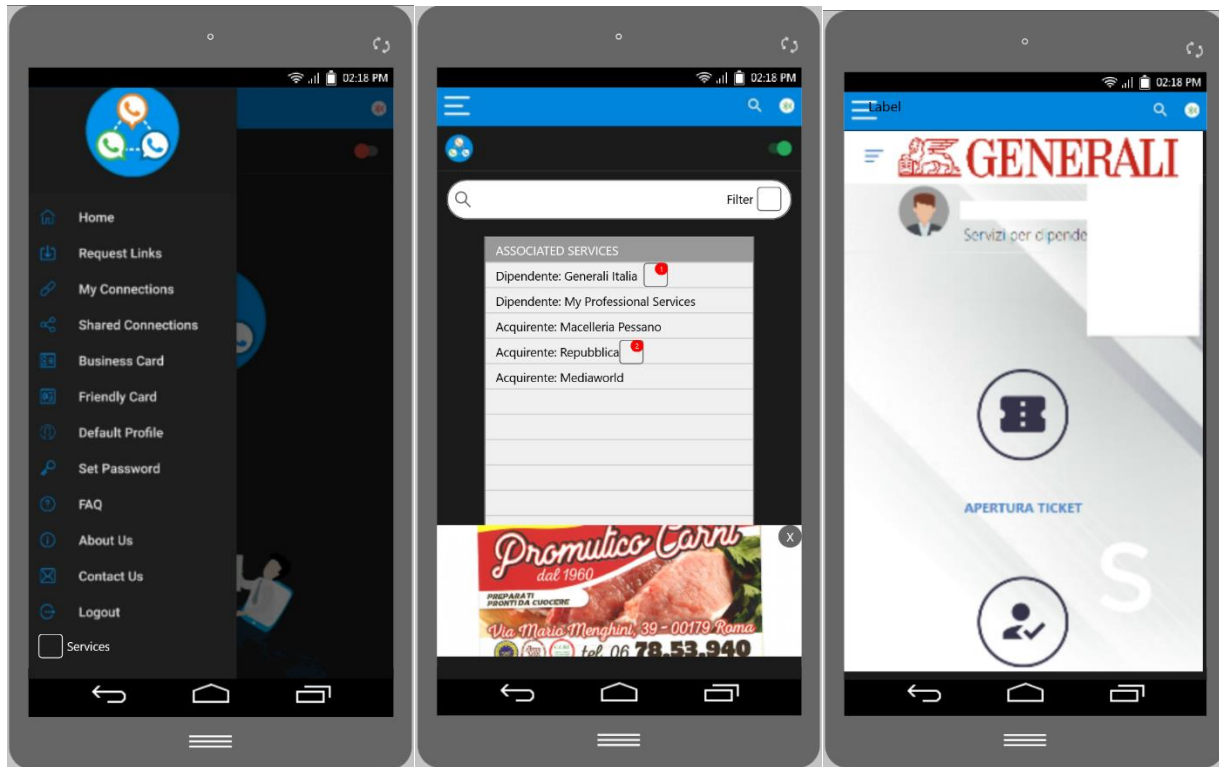
Concettualmente LinkMeEasy offre una serie di applicativi verticali (Monitoraggio Badge dipendenti ed ospiti, Mini e-store, tessera punti ...), integrati con una piattaforma CRM, che creano un vero e proprio nuovo insieme di servizi erogati agli utenti. Questo significa che attraverso LinkMeEasy l'utente avrà a disposizione informazioni, servizi nonché un canale diretto con l'impresa.

Uno dei servizi Enterprise è l'interfacciamento con siti preesistenti con l'ecosistema LinkMeEasy, permettendo la fruizione dei servizi già in uso dall'azienda, attraverso una sola, semplice App, di fatto non rendendo obsoleti eventuali investimenti tecnologici (come portali o CRM preesistenti) già realizzati o acquistati dall'impresa.

POSIZIONAMENTO ED INTERFACCIA DEI SERVIZI

Gli utenti avranno una nuova voce di menu all'interno della App LinkMeEasy denominata "Servizi".

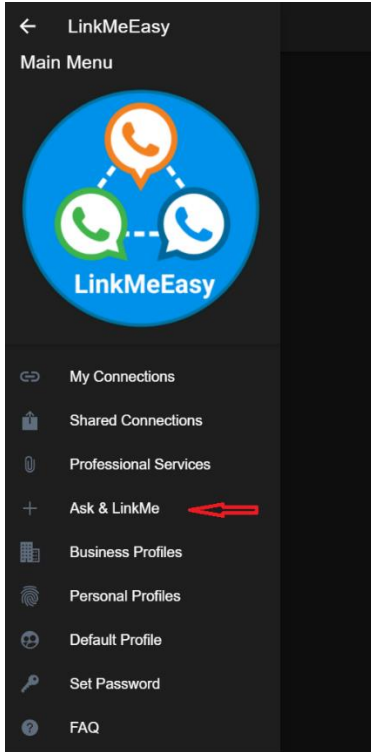
Tale voce, aprirà un elenco dei servizi a cui l'utente si è iscritto ne permetterà la ricerca, sia di quelli già autorizzati, sia di nuovi, su base di filtri (anche territoriali o geolocalizzati).



La sezione Advertising – Comunicazione sarà visibile esclusivamente sull'interfaccia del pannello di ricerca/accesso ai servizi dell'utente.



Gli utenti avranno anche la voce di menu chiamata "Ask and LinkMe".



Tale sezione permetterà all'utente di inserire una richiesta strutturata all'interno della piattaforma LinkMeEasy che arriverà a tutti i partner (imprese) che rientreranno nella categoria della richiesta. La App LinkMeEasy unisce la domanda con l'offerta invertendo il flusso storico e fornendo alle imprese un CRM auto-alimentato dagli utenti ogni volta che utilizzano la App consapevolmente negli ambiti di vita professionale e personale.

5
di
18



LISTINO SERVIZI PLUS

SERVIZI INCLUSI

- Area gestione impresa.
- Gestione dipendenti.
- Pannello di Advertising per promuovere la propria attività.
- Inserimento della ricerca attività collegate nel network LinkMeEasy.
- Badge dell'impresa e temporanei.
- App automatizzata senza controllo operatore per l'affiliazione in loco.
- Link di affiliazione e QR code per la condivisione social.
- Mini e-store con pagamento in loco alla consegna.
- Tessera punti elettronica.
- Gestione code sportello e prenotazioni remote (booking).
- Gestione Assistenza tecnica / comunicazioni dal cliente verso l'impresa.
- Pagina di promo e tracciamento interazioni utente sulla propria area.
- Messaggi push (nell'area relativa all'impresa) per comunicazioni dall'impresa al cliente.
- "Ask and LinkMe".

Tali servizi sono determinati per singolo punto vendita/ufficio erogante servizi. I servizi per più punti vendita sono inseriti nei servizi Enterprise. In entrambi i casi le Piccole Medie Imprese (PMI) disporranno di un innovativo CRM e non dovranno più inseguire il proprio prospect (già loro clienti o clienti potenziali), ricevendo dallo stesso, preziose informazioni per una profilazione democratica e paritetica.

6
di

AREA GESTIONE IMPRESA

Da questa area, l'utente delegato dall'impresa potrà intervenire sui pannelli relativi ai servizi erogati per configurarli secondo le necessità aziendali.

18

Tale area sarà raggiungibile sia via web¹ che direttamente tramite l'App di LinkMeEasy.

GESTIONE DIPENDENTI

Da questa area² l'impresa potrà:

- Inviare ai dipendenti il link di affiliazione, abilitandoli all'accesso all'area amministrativa dell'impresa all'interno di LinkMeEasy.
- Rimuovere un dipendente affiliato a seguito della cessazione del rapporto di lavoro.

PANNELLO DI ADVERTISING – COMUNICAZIONE PER PROMUOVERE LA PROPRIA ATTIVITÀ

Questa area² specifica permetterà all'impresa l'acquisto di Advertising basato su CPC (costo per click – come indicato nel listino ADV) relativo alla propria attività di lavoro.

¹ È predisposto un sito simile al servizio raggiungibile da un apposito link.

² Raggiungibile sia via web che via Device, ma suggeriamo l'uso solo via web per comodità di visualizzazione.



LinkMeEasy permette una modalità di propagazione dell'ADV basata sulla rete di contatti condivisi tramite LinkMeEasy stessa. Questa modalità permette un ADV basato sul passaparola (qualora il cliente accetti di essere citato).

L'advertising potrà avere diverse configurazioni per la clusterizzazione della pubblicità:

- Anonima (senza indicazione del network del cliente):
 - o Basata sui dati profilati relativi agli indirizzi fisici inseriti, interessi, attività, etc...Questa tipologia di advertising è classicamente definibile come ADV generico.
- Personale (con o senza indicazione del cliente):
 - o Basata direttamente sui propri clienti e facenti parte del proprio network.
 - o Basata sui dati profilati relativi agli indirizzi fisici inseriti, interessi, attività, etc...
 - o Con possibilità di esclusione dall'ADV delle persone che hanno censito in LME attività dello stesso tipo dell'ADV in corso (in questo modo, un profilo che ha una attività simile alla propria, o della lista scelta, non riceverà l'ADV sul dispositivo).
 - o Con possibilità di chiedere l'autorizzazione all'uso del Nome del cliente quale Cliente Soddisfatto per veicolare l'ADV in modo personalizzato nel network del cliente (ADV con indicazione del cliente).
 - o Con possibilità di veicolare sconti al Cliente che consente l'uso del proprio Nome, quale Cliente Soddisfatto. Tali sconti sarebbero direttamente inseriti in tessera punti/premio gestita da LinkMeEasy.

INSERIMENTO NELLA RICERCA DELLE ATTIVITÀ COLLEGATE AL NETWORK LINKMEEASY

Le aziende potranno inserire dei Tag di ricerca, rendendosi disponibili ad essere trovate tramite la ricerca "partner di LinkMeEasy".

APP AUTOMATIZZATA SENZA CONTROLLO OPERATORE PER L'AFFILIAZIONE IN LOCO

Versione dell'App da tenere attiva su un terminale Android dell'impresa (Tablet consigliato) che permette allo stesso di essere trovato da chi vuole associarsi (cliente, partner) tramite LinkMeEasy che ri-condivide autonomamente il profilo dell'impresa³ con i relativi servizi associati.

Il tablet permetterà di visualizzare code, calendari, badge di accesso temporanei.

LINK DI AFFILIAZIONE E QR CODE PER LA CONDIVISIONE SOCIAL

Nel pannello generale, sarà disponibile il link di collegamento diretto all'impresa per registrarlo in LinkMeEasy ed il QR code (scaricabile) contenente lo stesso link.

MINI E-COMMERCE CON PAGAMENTO IN LOCO ALLA CONSEGNA (NON E-PAYMENT)

Sistema di e-commerce⁴ che, tramite l'App LinkMeEasy, permetterà di:

- Inserire uno o più prodotti da vendere:

³ Negozi, Professionisti, Ambulanti, Punti Vendita, ecc...

⁴ Fruibile solo dall'App LinkMeEasy, non via web.



- Immagine selezionabile dall'App
- Quantità di vendita
- Formato di vendita (peso, pezzi...)
- Prezzo di vendita
- Se applicato, Sconto/Promo/Premio
- Punti fedeltà/Premio/Sconto
- Gestione ordini ricevuti:
 - Visualizzazione ordini in corso
 - Chiusura ordini aperti (ritiro effettuato)
 - Eventuale Scalo punti/premi/sconti dalla tessera premio del cliente

Il sistema non è connesso con sistemi di pagamento remoti, il pagamento viene effettuato in loco sul punto vendita, che chiude l'ordine come ritirato. L'utente potrà scegliere un orario preferito di ritiro.

TESSERA PUNTI ELETTRONICA

Il sistema genererà una tessera con il logo dell'impresa ed il codice univoco (bar code) di Join tra l'impresa ed il cliente.

Qualora il cliente acquisti tramite e-store di LinkMeEasy, i punti verranno direttamente accreditati sulla tessera del cliente e potranno essere scalati dal pannello ordini.

Anche i premi da consegnare potranno essere inseriti come ordini nella piattaforma dell'impresa.

Il cliente potrà visualizzare la tessera premi ed i relativi saldi dalla sua area dell'impresa in ogni momento e sarà avvisato via push notification ogni qual volta vengono modificati i saldi.

8
di
18

GESTIONE CODE SPORTELLO E PRENOTAZIONI REMOTE (BOOKING)

CODE SPORTELLO

Dall'App LinkMeEasy si potrà visualizzare il pannello relativo alla coda di sportello, impostabile nell'area gestionale dell'impresa (massimo una coda per i servizi Plus).

Il cliente, tramite la App, potrà inserirsi nella coda dell'impresa, staccando il proprio numero di prenotazione.

PRENOTAZIONI REMOTE

Dall'App LinkMeEasy si potrà visualizzare il booking relativo al calendario e si potrà gestire lo stesso chiedendo modifiche o cancellazioni.

L'Area dell'impresa permetterà di inserire un "tempo" di booking impegno predeterminato. Sempre dalla stessa area, si potrà scegliere il contatto a cui collegare il calendario, che potrà operare e lavorare (chiudere come completato o annullato) le attività man mano.

Il cliente potrà, dall'App, nella sezione dell'impresa, chiedere un booking. Il booking può essere impostato anche nel carrello dell'e-store per determinare una coda di consegna delle merci ai clienti basata su orari predefiniti. Sarà possibile gestire fino a cinque calendari booking contemporanei.



Il cliente verrà avvisato via push notification 30 minuti prima dell'inizio della consegna pianificata.

GESTIONE ASSISTENZA TECNICA / COMUNICAZIONI DAL CLIENTE VERSO L'IMPRESA

L'Area dell'impresa conterrà una sezione relativa ai ticket aperti dai clienti.

Un cliente potrà aprire tre tipologie di ticket:

- Segnalazione
- Richiesta di Assistenza
- Richiesta generica

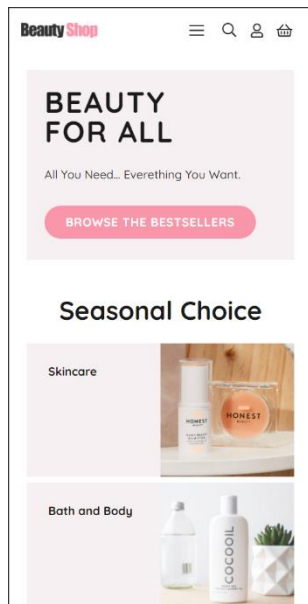
L'impresa potrà rispondere dalla sezione ticket, creando una comunicazione disponibile al cliente in LinkMeEasy oppure inoltrabile via e-mail. Si potrà dalla stessa anche inviare push notification di aggiornamento.

PAGINA DI PROMO SULLA PROPRIA AREA

Ogni Impresa avrà a disposizione una pagina da poter modificare a piacimento, che verrà mostrata come prima pagina dell'area dell'impresa sul dispositivo del cliente. Ogni modifica, comporterà un avviso al cliente.

Questa pagina è l'area ottimale per l'inserimento di promo, lanci, starter order, cataloghi, co-marketing e comunicazioni che l'impresa intende veicolare, avvisando l'utente in modo automatico ed ottenendo il feedback dell'interazione stessa implementando e aggiornando così il proprio CRM.

Esempio:



Questo esempio mostra una prima pagina HTML contenente un elenco di prodotti in promo.

Ogni volta che l'impresa modifica questa pagina, all'utente connesso apparirà un "round circle" sull'area dell'impresa collegata, per avvisarlo in merito ad una offerta.

ASSOCIATED SERVICES	
Dipendente: Generali Italia	
Dipendente: My Professional Services	
Acquirente: Macelleria Pessano	
Acquirente: Repubblica	
Acquirente: Mediaworld	

MESSAGGI PUSH (NELL'AREA RELATIVA ALL'IMPRESA) PER COMUNICAZIONI DALL'IMPRESA AL CLIENTE



L'impresa potrà inviare messaggi al cliente via push notification che appariranno nell'area "comunicazioni" dell'impresa.

ASK AND LINKME

"Ask and LinkMe" è un servizio innovativo di ricerca e contatto tra il cliente finale e l'impresa sfruttando LinkMeEasy.

La App LinkMeEasy inverte il diffuso flusso di interazione storicamente dall'azienda al cliente finale (forza vendita, fiere, siti, cataloghi, etc..). Normalmente, partendo da un motore di ricerca online, un utente effettua una ricerca di un prodotto o servizio generico adattandosi passivamente alle offerte stesse.

Ask and LinkMe invece permette la ricerca di prodotti o servizi specifici a cui l'impresa potrà rispondere con una offerta personalizzata.

Il concetto principale è che l'utente di LinkMeEasy potrà inserire una richiesta relativa ad un prodotto od un servizio, in modo anonimo, alle imprese registrate ad "Ask and LinkMe", le quali potranno rispondere con la propria offerta.

Tale sistema è studiato anche per il B2B in cascata: facendo seguito ad una richiesta di un utente, l'impresa stessa potrà sezionare la richiesta in sotto-richieste da inoltrare ad altre eventuali imprese partner, sfruttando le potenziali economie di scala e territoriali.

L'impresa nel suo pannello di registrazione potrà scegliere se aderire al servizio "Ask and LinkMe". Tale servizio, come per l'ADV e Comunicazione sarà prepagato: per poter utilizzare questo servizio, andrà ricaricata la sezione fondi di ADV e Comunicazione pari alla cifra che l'impresa vorrà investire. Il costo del servizio sarà calcolato sulla base dell'attività (codice ATECO Principale) dell'impresa (vedi tabella prezzi ADV e Comunicazione).

10
di
18

Con il saldo fondi positivo, l'impresa che abbia scelto di aderire ad "Ask and LinkMe", potrà scegliere una categoria principale di settore merceologico e fino a 3 secondarie da cui ricevere le richieste degli utenti e partner di LinkMeEasy.

Le suddette richieste saranno inserite in modo "strutturato" (la parte Ask), indicando la categoria merceologica, una descrizione della richiesta, un valore minimo e massimo economico e l'area geografica di erogazione.

Durante l'inserimento delle richieste, relativamente all'utente (anonimizzato), saranno disponibili i BigData a lui relativi che ne definiscono la profilazione. Questo permetterà offerte più mirate.

1. Esempio - l'utente richiede:

- a. Categoria: Viaggi.
- b. Descrizione: Coppia, vorremmo andare a Bora Bora a settembre per un viaggio di nozze.
- c. Prezzo Min: 1.000.
- d. Prezzo Max: 10.000.
- e. Area: Italia.



- f. BigData. piacere per i dolci, SPA con massaggi professionali, ristoranti di pesce, assicurazione sanitaria internazionale, discoteche, lounge bar⁵;

Tutte le agenzie di viaggio Italiane riceveranno la richiesta nella loro sezione "Ask and LinkMe".

A tale richiesta potranno rispondere con una descrizione ed un prezzo:

AGENZIA VIAGGI 1

- a. Descrizione: Viaggio in Aereo partenza da Milano Malpensa ... all inclusive, villa fronte spiaggia 50mq con angolo cottura.
b. Costo: 8.000

AGENZIA VIAGGI 2

- a. Descrizione: Viaggio in Aereo Charter da Roma ... mezza pensione, club med 5***** palafitta sul mare con fondo trasparente e area SPA, escursione snorkeling di coppia inclusa, cena di arrivo con aperitivo.
b. Costo: 8.500

AGENZIA VIAGGI 3 (bozza)

- a. Descrizione: Viaggio in Aereo da Orio al Serio ... albergo 5***** sul mare, servizio spiaggia incluso, pensione completa bibite incluse con servizio in camera.
b. Costo: 9.000

(RICHIESTA FRAZIONATA, AGENZIA VIAGGI 3, INSERISCE QUESTE RICHIESTE NEL B2B)

- a. Volo Orio Al Serio – Bora Bora per 2 persone A/R
b. Prezzo max 2.000
c. Area Bergamo
d. Albergo 5***** all inclusive
e. Prezzo max 4.000
f. Area Bora Bora

11
di
18

L'esempio resterà in Bozza (non inviato al cliente) fino a che le due sotto richieste non saranno segnate come -confermate-. Quando saranno confermate, l'agenzia potrà inviare l'offerta al cliente.

2. Esempio – l'utente richiede:

- a. Categoria: Bici.
b. Descrizione: Vorrei acquistare una Bici elettrica con lo sconto statale, del peso massimo di 10kg stile bici da passeggio.
c. Prezzo Min: 300
d. Prezzo Max: 1.500
e. Area: Milano.

⁵ La sezione BigData è sempre disponibile al cliente (un'unica sezione per tutti i suoi profili) e potrà modificarla in qualsiasi momento.



Tutti i negozianti iscritti nella sezione Bici riceveranno nella loro sezione "Ask and LinkMe" la richiesta e potranno decidere tra le offerte ricevute quella a loro più consona, filtrando e ordinando per i campi scelti.

3. Esempio – l'utente richiede:

- a. Categoria: Dentista.
- b. Descrizione: Ho bisogno della visita di un ortodontista per mio figlio per un eventuale apparecchio.
- c. Prezzo Min: 300
- d. Prezzo Max: 1.500
- e. Area: Milano.

Tutti i dentisti riceveranno nella loro sezione "Ask and LinkMe" la richiesta e potranno decidere tra le offerte ricevute quella a loro più consona, filtrando e ordinando per i campi scelti.

Le informazioni dell'utente saranno anonime per l'agenzia e le risposte delle agenzie saranno anonime per l'utente.

Qualora un utente decida di "approfondire" un'offerta e quindi instaurare un rapporto (la parte Link) con il venditore, potranno cliccare sulla risposta il tasto "LinkMe". A quel punto, il profilo dell'agenzia verrà scambiato con quello del cliente attraverso una procedura guidata di scelta profilo da parte dell'utente, l'agenzia apparirà nel pannello servizi dell'App del cliente, nella sezione "assistenza tecnica/comunicazioni" dell'azienda apparirà un ticket, che riporta la richiesta e la risposta data, per permettere la prosecuzione del rapporto e dell'opportunità.

12
di
18

Il costo interamente a carico dell'azienda è pari ad un click ADV.

PREZZI

Fino a 100 clienti affiliati ⁶	Da 101 a 10000 clienti affiliati	Oltre 10001 clienti affiliati
GRATIS	0,31€ cliente/mese	0,26€ cliente/mese

⁶ Si definiscono clienti affiliati, coloro che scambiano il proprio profilo con l'attività, collegando di fatto nel proprio LinkMeEasy l'area impresale dedicata. I profili che non accedono all'area per due mesi solari consecutivi, non verranno più conteggiati come clienti affiliati, per tornare ad esserlo quando riprenderanno le attività sull'area dell'impresa.



LISTINO SERVIZI ENTERPRISE

SERVIZI INCLUSI

- SERVIZI PLUS POTENZIATI.
- Gestione della timbratura remota (geolocalizzata) dei dipendenti.
- Gestione Biglietto da visita dell'impresa.
- Gestione dipendenti e del network fisico degli agenti/venditori, accedendo alle informazioni delle persone con cui viene scambiato il biglietto da visita dell'impresa ed al contempo, la possibilità di variarne il contenuto da remoto sul cellulare del destinatario (ad esempio al cambio del venditore di riferimento).
- Badge dell'impresa e temporaneo su smartphone.
- Autenticazione single sign on con il portale dell'impresa (se presente, ove non presente, LinkMeEasy fornirà dei servizi standardizzati tramite la Sua piattaforma) permettendo la connessione con il dipendente direttamente nella sua area di lavoro (rendendo disponibili⁷ ad esempio: dipendenti generici: nota spese, download buste paga, richiesta ferie, avvisi, privacy, regolamenti, calendario attività, feedback e sondaggi; dipendenti Area Sales: Gestione offerte, ordini, fatture, Report Assistenza Tecnica / Amministrativa).
- Reportistica avanzata su uso e adozione dell'App e dei contenuti.
- Sistema di notifica istantanea via App.
- Accesso all 'area Big Data.

SERVIZI PLUS POTENZIATI

Tutti i servizi Plus sono inclusi nel pacchetto Servizi Enterprise potenziati come segue:

- Gestione dipendenti in formato organigramma.
- Condivisione automatica dei contatti del proprio gruppo di lavoro.
- Area di configurazione sezionabile per dare a più dipendenti l'autorizzazione a modificare le configurazioni a seconda del proprio ruolo (assistenza tecnica, commerciale, marketing, IT ...).
- Gestione Code illimitate ed agende di booking illimitate.
- Tracciamento delle interazioni utente sulla pagina promo emessa da LinkMeEasy.
- Visualizzazione network clienti associati all'area dell'impresa.
- Visualizzazione network condivisione profilo dell'impresa (biglietto da visita) dei dipendenti.
- ADV mirato al network condivisione profilo dell'impresa (biglietto da visita) dei dipendenti.

GESTIONE DIPENDENTI

Da questa area si potrà:

- Inviare ai dipendenti il link di affiliazione personale, indicando un ruolo definito (per gli accessi amministrativi), che permetterà l'accesso alle aree dell'impresa dedicate.
- Gestire i collegamenti ai profili dei dipendenti, cioè i profili scambiati.

⁷ Servizi NON erogati da LinkMeEasy, ma dal portale dell'azienda.



- Rimuovere un dipendente, eliminando il profilo business dal cellulare del dipendente e tutti i contatti ivi associati. Qualora quest'ultimi non siano stati spostati ad altra persona, saranno automaticamente riassegnati al "contatto padre" rispetto l'organigramma dell'impresa.
- Abilitare uno o più dipendenti alle features del sistema, attraverso un apposito pannello, si potrà scegliere per ciascun dipendente a quali funzioni sarà abilitato (esempio, check in check out, oppure nota spese) e quali no (esempio accesso a pannello amministrativo).
- Impostare i dipendenti "amministrativi sezionabili per feature" che potranno accedere ai pannelli di configurazione.
- Inviare un messaggio push ad uno o più dipendenti (secondo il ramo dell'organigramma).

GESTIONE DELLA TIMBRATURA REMOTA (GEOLOCALIZZATA) DEI DIPENDENTI

Funzionalità di Check In e Check Out dei dipendenti geolocalizzata.

Attraverso il pannello dell'impresa, potranno selezionare il check in ed il check out timbrando un cartellino/badge virtuale. Questa base dati è utilizzabile per ulteriori implementazioni, come ad esempio:

- certificare di essere o meno da un cliente nell'orario specificato;
- determinare le visite effettuate (ove il dipendente abbia fatto il check-in/check-out) da un agente di commercio/dipendente durante la giornata, per preparare una successiva nota spese in modo automatizzato;
- determinare il tempo impiegato dal proprio dipendente per effettuare un intervento (esempio manutenzione) per predisporre in seguito la relativa fattura al cliente.

14
di
18

GESTIONE NOTA SPESE

Funzionalità di inserimento, per esempio da parte del proprio dipendente, dei dati delle spese e dei relativi scontrini per facilitare le operazioni di invio nota spese all'azienda.

GESTIONE BIGLIETTO DA VISITA DELL'IMPRESA

Questa funzionalità genera un profilo su LinkMeEasy professionale preimpostato dall'impresa, che sarà il profilo business che la persona potrà condividere con la sua rete professionale quando si presenta per nome e conto dell'impresa stessa.

Il biglietto da visita può essere revocato o sostituito in ogni momento, determinando l'automatica cancellazione o la modifica del contatto nella rubrica dei partner/clienti collegati alla persona (gestione turnover dell'impresa). Allo stesso modo l'impresa potrà modificarlo (per esempio a seguito di cambio di indirizzo) aggiornando automaticamente la rubrica dei partner/clienti collegati ai propri dipendenti/agenti.

TESSERINO DELL'IMPRESA E TESSERINI TEMPORANEI

I dipendenti avranno il tesserino dell'impresa nella loro area dell'impresa di LinkMeEasy.

Sarà possibile emettere dei tesserini temporanei per i visitatori che avranno installato LinkMeEasy.

AUTENTICAZIONE SINGLE SIGN ON



Qualora l'impresa sia dotata di un portale dell'impresa responsive⁸, compatibile con lo standard internazionale OpenId o saml2⁹ sarà possibile renderlo disponibile direttamente tramite l'area dell'impresa di LinkMeEasy al dipendente. Questo permetterà la fruizione di servizi già predisposti in modo semplice ed univoco.

REPORTISTICA AVANZATA SU USO E ADOZIONE DELL'APP E DEI CONTENUTI

L'impresa può accedere ad un pannello specifico che contiene tutti i dati sull'adozione, sul network raggiunto e sull'uso del proprio sistema LinkMeEasy da parte degli utenti.

SISTEMA DI NOTIFICA ISTANTANEA VIA APP

Sarà data disponibilità di un Endpoint Rest¹⁰ autenticato per l'invio di notifiche istantanee ai propri dipendenti.

ACCESSO ALL'AREA BIG DATA

Sarà dato accesso ad uno specifico pannello che permetterà di fare query sui cluster, anonimizzando i nominativi non del proprio network.

PREZZI

SERVIZI PLUS POTENZIATI		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 3,00 + IVA dipendente/mese	€ 2,50 + IVA dipendente/mese	€ 2,00 + IVA dipendente/mese

15
di
18

GESTIONE DIPENDENTI		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 0,50 + IVA dipendente/mese	€ 0,40 + IVA dipendente/mese	€ 0,30 + IVA dipendente/mese

GESTIONE DELLA TIMBRATURA REMOTA (GEOLOCALIZZATA) DEI DIPENDENTI E NOTA SPESE		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 2,00 + IVA dipendente/mese	€ 1,90 + IVA dipendente/mese	€ 1,50 + IVA dipendente/mese

⁸ Quindi un sito in grado di auto adattarsi alle dimensioni dello schermo del visitatore, capendo di essere su un dispositivo mobile o desktop.

⁹ OpenId e SAML/SAML2 sono standard internazionali per permettere ad un sistema di ereditare la login di un altro.

¹⁰ Un Endpoint Rest è una funzione richiamabile da qualsiasi software.



GESTIONE BIGLIETTO DA VISITA DELL'IMPRESA		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 3,00 + IVA dipendente/mese	€ 2,90 + IVA dipendente/mese	€ 2,50 + IVA dipendente/mese

TESSERINI DELL'IMPRESA E TESSERINI TEMPORANEI ¹¹		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 0,50 + IVA dipendente/mese	€ 0,40 + IVA dipendente/mese	€ 0,30 + IVA dipendente/mese

AUTENTICAZIONE SINGLE SIGN ON REPORTISTICA AVANZATA SU USO E ADOZIONE DELL'APP E DEI CONTENUTI SISTEMA DI NOTIFICA ISTANTANEA VIA APP		
Fino a 15 dipendenti connessi	Da 16 a 1000 dipendenti connessi	Oltre 1000 dipendenti connessi
€ 1,00 + IVA dipendente/mese	€ 0,50 + IVA dipendente/mese	€ 0,10 + IVA dipendente/mese

ACCESSO ALL'AREA BIG DATA		
Fino a 15 dipendenti connessi Fino a 5 ricerche per mese ¹²	Da 16 a 1000 dipendenti connessi Fino a 15 ricerche per mese ⁵	Oltre 1000 dipendenti connessi Fino a 30 ricerche per mese ⁵
€ 5,00 + IVA mese	€ 4,75 + IVA mese	€ 4,00 + IVA mese

COSTO ANNUO TOTALE PER TUTTI I SERVIZI INCLUSI		
Fino a 15 dipendenti connessi Fino a 5 ricerche per mese ⁵	Da 16 a 1000 dipendenti connessi Fino a 15 ricerche per mese ⁵	Oltre 1000 dipendenti connessi Fino a 30 ricerche per mese ⁵
€ 180,00 + IVA dip/anno	€ 160,20 + IVA dip/anno	€ 128,40 + IVA dip/anno

¹¹ I tesserini temporanei sono gratuiti

¹² Ogni ricerca supplementare ha un costo di € 10,00.



LISTINO ADV - COMUNICAZIONE

L'advertising è esclusivamente computato a CPC (costo per click), a seguito del click dell'utente. Il costo dipenderà dall'area in cui ricade l'attività del partner (ad esempio codice principale ATECO della Partita IVA). Tale costo vale anche per la sezione "Ask And LinkMe". I servizi si attivano in modalità semplificata prepagata

TABELLA PREZZI ADV - COMUNICAZIONE

Tipologia	Prezzo netto	Prezzo lordo	Aliquota IVA
ABBIGLIAMENTO - Click su annuncio	€ 0,40	€ 0,49	22%
ASSUNZIONI E FORMAZIONE PER IL LAVORO - Click su annuncio	€ 2,67	€ 3,26	22%
B2B - Click su annuncio	€ 2,47	€ 3,01	22%
BELLEZZA - Click su annuncio	€ 1,76	€ 2,15	22%
CASA E GIARDINO - Click su annuncio	€ 2,73	€ 3,33	22%
EDILIZIA - Click su annuncio	€ 2,78	€ 3,39	22%
EDUCAZIONE - Click su annuncio	€ 1,01	€ 1,23	22%
FINANZA ED ASSICURAZIONI - Click su annuncio	€ 3,73	€ 4,55	22%
FITNESS - Click su annuncio	€ 1,85	€ 2,26	22%
FOOD & DRINK - Click su annuncio	€ 0,37	€ 0,45	22%
HOBBIES & LEISURE - Click su annuncio	€ 0,63	€ 0,77	22%
IMMOBILIARE - Click su annuncio	€ 1,76	€ 2,15	22%
INTERNET E TELECOMUNICAZIONI - Click su annuncio	€ 3,02	€ 3,68	22%
LEGALE - Click su annuncio	€ 1,27	€ 1,55	22%
NEWS - Click su annuncio	€ 1,05	€ 1,28	22%
PETS & ANIMALS - Click su annuncio	€ 0,56	€ 0,68	22%
SALUTE - Click su annuncio	€ 1,27	€ 1,55	22%
SCIENZA - Click su annuncio	€ 1,28	€ 1,56	22%
SERVIZI INDUSTRIALI - Click su annuncio	€ 2,09	€ 2,55	22%
SERVIZIO CLIENTI - Click su annuncio	€ 3,75	€ 4,58	22%
TECNOLOGIA - Click su annuncio	€ 1,22	€ 1,49	22%
TRASPORTI - Click su annuncio	€ 2,19	€ 2,67	22%
VENDITA - Click su annuncio	€ 0,65	€ 0,79	22%
VIAGGI E TURISMO - Click su annuncio	€ 0,58	€ 0,71	22%



PROMO PRE LANCIO

L'ecosistema LinkMeEasy sarà lanciato prossimamente.

L'acquisto in preordine per una durata del servizio di 3 anni dà diritto all'accesso ai servizi a pacchetto concordato, alzando i limiti fino a 2.000 dipendenti e 20.000 utenti affiliati:

- PLUS¹³: € 12.500,00 + IVA.
- ENTERPRISE¹³: € 50.000,00 + IVA.3

¹³ Pagamento Una Tantum anticipato con validità dei servizi per tre anni dalla messa in esercizio.